

Financiering Loskrijgen – Een Voorwaarde Voor Transformatie in het Caribisch Gebied

Door Deodat Maharaj



Terwijl wij in het Caribisch Gebied ernaar streven om het herstel te versnellen en een wereld na COVID-19 te ontwikkelen, waarin bedrijven een leidende rol vervullen bij het creëren van banen die hard nodig zijn, blijft toegang tot financiering het belangrijkste probleem. In haar Ease of Doing Business Report (Rapport inzake Gemakkelijk Zakendoen) van 2020, vestigt de Wereldbank de aandacht erop dat van de 14 Caribische landen die in haar jaarrapport besproken worden, zich slechts 3 van hen, te weten Jamaica (gerangschikt op de 15^{de} plaats), Trinidad & Tobago (gerangschikt op de 67^{ste} plaats) en Guyana

gerangschikt op de 94^{ste} plaats) bevinden bij de top 100 landen wereldwijd die toegang tot kredieten hebben. Dit uit een totaal van 190 landen. Eenvoudig gezegd, wij doen het niet goed in deze beslissende index.

In 2016 waren 11 Caribische landen gerangschikt bij de top 100. Deze verslechterende situatie vertelt een al te bekend verhaal in onze Regio. Ik hoor deze verhalen dagelijks, bij gesprekken met zakenlieden vanuit de gehele Regio aangaande de enorme uitdagingen bij het hebben van toegang tot financiering. Het rapport van de Wereldbank legt een zeer belangrijk deel van het verhaal over lenen in het Caribisch Gebied vast. Enquêtes die door Caribbean Export gedaan werden, wijzen naar niet minder dan 48% kleine en middelgrote bedrijven die berichten dat het toegang hebben tot kredieten, **DE** voornaamste uitdaging is waarmee zij te maken hebben.

Wij van Caribbean Export verschaffen een beetje hulp op dit gebied. Met ondersteuning van de Europese Unie, gaan wij door met het verschaffen van financiële hulp aan kleine en middelgrote bedrijven in de hele Regio. Wij zijn meer specifiek bezig met het verschaffen van kleinschalige subsidiefinancieringen om

deze bedrijven te helpen om bestand te zijn tegen de schok van de pandemie en om nieuwe kansen te creëren.

In 2018 kende Caribbean Export bijkans EUR 2,2 miljoen toe aan subsidiefinanciering en ongeveer 41% van de begunstigden vertelde met trots dat de subsidiefinanciering hen geholpen had om nieuwe markten te betreden, terwijl 79% een toename van de verkopen als gevolg van export meldde. De totale opbrengsten van begunstigde firma's waren met 64% gestegen en 36% van de firma's waren in staat om hun energiekosten te verlagen omdat zij de subsidiefondsen gebruikt hadden om energie-efficiënte projecten uit te voeren. Eenentwintig procent van de firma's waren in staat om hun algehele productiecapaciteit en -doeltreffendheid te verhogen. Door te erkennen dat financieringssteun uiterst cruciaal is tijdens de pandemie, is Caribbean Export van plan om deze resultaten als basis te nemen en door te gaan met het aanbieden van gerichte subsidiefinanciering die niet terugbetaald hoeft te worden. De Regio moet meer doen om deze sector die de meeste banen die in ons Caribisch Gebied gecreëerd worden voor zijn rekening neemt, te ondersteunen.

De Caribbean Development Bank heeft zich ook aangesloten bij ons partnerschap met de Europese Unie in verband met deze inspanning en wij hebben een uitnodiging tot het indienen van voorstellen gelanceerd waarbij bedrijven toegang kunnen krijgen tot maximaal [USD 15.000](#) als subsidiefinanciering. Meestal is subsidiefinanciering zeer competitief en daarom moet het niet beschouwd worden als een voornaamste inkomstenbron voor kleine bedrijven, maar als een instroom van kasmiddelen om speciale projecten mee te financieren die kunnen helpen om groei snel te laten plaatsvinden, in het bijzonder na COVID-19. Bezoek alstublieft onze website carib-export.com voor het verkrijgen van meer informatie.

Een andere alternatieve financieringsbron is business angel-investering die een vorm van deelneming in het aandelenkapitaal is en waarbij de business angel kapitaal verschaft in ruil voor een positie in aandelen in het bedrijf. Business angels zijn personen met hoge netto verdiensten die een hoger percentage voor hun opbrengsten willen hebben, typisch rond 25% tot 60%, dan die welke gegeven wordt bij traditionele investeringen. Aandelenfinanciering wordt meestal gebruikt bij starter-en groeiende bedrijven die niet voldoende kasstromen of onderpanden hebben waarmee zij bedrijfsleningen van financiële instellingen kunnen verwerven.

Business angel-investering is nog een relatief opkomend concept in de Regio. Bijgevolg moeten ondernemers die geïnteresseerd zijn in business angel-investering, de beginselen van business angel-

investering begrijpen en wat te verwachten wanneer een business angel geïnteresseerd is in een aandelenbelang in hun bedrijf. Sinds 2018 biedt Caribbean Export ondersteuning aan bij capaciteitsontwikkeling op deze gebieden en is van plan om door te gaan met het verschaffen van specialistische ondersteuning aan zowel ondernemers als business angels om een brug te slaan bij de verdeling bij business angel-investering in de regio.

Het probleem inzake kredieten is een hoofdprobleem. Bijgevolg, met financiering van de Africa Caribbean and Pacific Investment Climate Reform Facility (Investeringsfaciliteit van de ACP inzake Hervorming van het Klimaat), werken wij eraan om de uitdagingen te begrijpen waarmee CARIFORUM-landen te maken hebben bij het opzetten en het operationeel maken van efficiënte kredietbureaus en beveiligde transactiesystemen (registratiekantoren voor onderpanden). De Wereldbank kijkt in haar Ease of Doing Business Report, nauwkeurig naar deze twee aspecten van kredietinfrastructuur in een land, door aandacht te schenken aan het feit dat kredietbureaus en registratiekantoren essentiële elementen zijn van de financiële infrastructuur die helpt om het probleem van toegang tot financiële diensten, inclusief kredieten aan te pakken.

Door middel van het delen van informatie over kredieten, helpt een rapportagesysteem over kredieten om de toegang tot kredieten voor kleine firma's te verhogen, de discipline bij de lener te verbeteren en kredietrisico's te monitoren. In onze Regio waar roerende goederen vaak het meeste van het aandelenkapitaal van onze privéfirma's vormen, moeten wij systemen opzetten die onze firma's in staat stellen om inventarissen, vorderingen, oogsten en installaties te geven als onderpand. Wij kunnen onze Regio niet hervormen als wij niet innoverend bezig zijn en gaan naar een financiële architectuur die voldoet aan de behoeften van onze tijden.

Kortom, wij bij het Caribbean Export Development Agency zullen doorgaan met het ondersteunen van deze initiatieven die een cruciale positieve impact hebben en kunnen blijven hebben op bedrijven in heel onze Regio. De realiteit is echter dat er nog veel meer gedaan moet worden. Speciale aandacht moet gegeven worden aan het opzetten van een regionale kapitaalmarkt die financiering kan losmaken en kan speculeren met kredieten ongeacht de geografische locatie. Daar wij de noodzaak erkennen van buitenlandse directe investeringen, is de grimmige realiteit dat wij omvangrijke activa hebben in onze financiële en pensionfondsen die gebruikt kunnen worden om inclusieve groei en het creëren van banen zowel nationaal als regionaal aan te sporen. Een regionale Beurs zal de handel op regionaal niveau ook

aanzetten om de voordelen te benutten van regionale kansen aangezien de handel de kansen grijpt die verschaft worden door schaalvoordelen. Om te slagen, hebben wij een onwrikbaar engagement nodig dat geschraagd wordt door een duidelijke en ambitieuze agenda. Er is veel op het spel en mislukking is geen optie.

#EINDE#